

Pangaea Life Capital Partners mit Sitz in Zug ist ein Gemeinschaftsunternehmen der Empira Group und die Bayerische für nachhaltige Kapitalanlagen aller Assetklassen.

Die Empira Group mit Hauptsitz in Zug ist führender Anbieter für institutionelle Immobilieninvestments im deutschsprachigen Raum, die Versicherungsgruppe die Bayerische mit Hauptsitz in München wurde 1858 gegründet und bietet mehr als 1 Million Kunden seit Jahren die besten Kapitalanlageergebnisse der deutschen Versicherungswirtschaft.

Bei Pangaea Life Capital Partners verfolgen wir die Philosophie einer blauen Nachhaltigkeit mit einem klaren Anspruch: Wir machen den Menschen Mut, wichtige Hebel zur positiven Veränderung der Welt selbst in die Hand zu nehmen. Wir zeigen, dass Nachhaltigkeit die Lebensqualität, Freiheit und den Ideenreichtum der Menschen in den Mittelpunkt stellt. Wir setzen auf Innovation, Eigeninitiative und Fortschritt, um die drängenden Herausforderungen unserer Zeit gemeinsam zu bewältigen. Wir machen Nachhaltigkeit messbar und zeigen transparent, was nachhaltiges Investieren bewirkt – für institutionelle und private Investoren. Bei uns stehen Mensch und Natur als Einheit, Rendite und Nachhaltigkeit im Einklang.

Für den gemeinsamen Aufbau unseres Unternehmens suchen wir eine engagierte Persönlichkeit als

Client Relationship Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Erste Kontaktstelle für institutionelle und private Investoren für jegliche Fragestellungen rund um unsere Produkte
- Auf- und Ausbau sowie fortwährende Betreuung eines marktorientierten Netzwerks von potenziellen institutionellen sowie privaten Investoren
- Mitwirkung des marktspezifischen Wachstums und Unterstützung bei der Planung, Erstellung und Umsetzung von massgeschneiderten Produkten
- Enge Zusammenarbeit mit den Verantwortlichen der Bayerischen bei der Erstellung von Marktanalysen, Marktübersichten und Präsentationen
- Erarbeitung, Umsetzung und Überwachung von Marketingaktivitäten zur proaktiven Investorenansprache
- Identifikation sowie Analyse von marktspezifischen Trends und Kundenbedürfnissen und Mitwirkung bei der Entwicklung von zielgerichteten Lösungs- und Produktvorschlägen

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Business Administration, Betriebs- oder Wirtschaftswissenschaft oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Private Equity, Real Estate oder Investitionsbereich eines im Real Estate Bereich agierenden Unternehmens
- Ausgeprägte Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten
- Ausgezeichnete Kenntnisse der deutschen Sprache und sehr gute Englischkenntnisse in Sprache in Wort und Schrift
- Sehr guter Umgang mit dem Microsoft Office Paket, insbesondere Excel
- Strukturierte, selbstständige sowie ergebnisorientierte Arbeitsweise und ein hohes Mass an Eigeninitiative

Unser Angebot

- Schlanke Organisation im Aufbau mit vielen Gestaltungsmöglichkeiten
- Motiviertes Team mit gemeinsamen Unternehmensziel
- Modernes Büro in weniger als 10 Minuten Laufdistanz zum Bahnhof Zug und perfekter Infrastruktur

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung sowie möglichem Eintrittstermin per E-Mail an karriere@pangaea-life.com.

Pangaea Life Capital Partners AG
Herr Michael Haupt (CEO)
www.pangaea-life.com

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!